



Die **dBTechnologies Deutschland GmbH** mit Sitz in Köln ist eine 100%ige Tochter der italienischen RCF Group und mit dem Vertrieb der Produkte RCF und **dBTechnologies** in Deutschland, BeNeLux und Österreich betraut. Die RCF Group ist eines der weltweit führenden Unternehmen für Beschallungssysteme und dank eigener Entwicklung und Herstellung von Schlüsseltechnologien in diesem Markt extrem wettbewerbsstark und häufig technologisch führend.

Zur Erweiterung unseres Vertriebsteams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine(n)

## **Sales Manager Österreich (m/w)** **für dB Technologies & RCF**

### **Ihre Aufgaben:**

- Sie sind schwerpunktmäßig im Außendienst tätig im Vertrieb, der Kundenbetreuung und Neukundenakquise in den Kundensegmenten Einzelhandel, Dienstleister für Veranstaltungstechnik und Festinstallation
- Ungefähr 20% Ihrer Zeit arbeiten Sie vom Home-Office aus, für die telefonische Akquise und Planung Ihrer Aktivitäten
- Sie repräsentieren die Marken **dBTechnologies** und RCF und sind häufig erster Ansprechpartner unserer Kunden für sämtliche Belange in der gemeinsamen Geschäftsbeziehung
- Sie unterstützen die Kunden in der technischen Anwendung durch eigenes Fachwissen oder mit Hilfe des Produktmanagements und bilden generell die Schnittstelle zwischen Kunde, Vertrieb und anderen Abteilungen
- Teilnahme an regelmäßigen Meetings und Schulungen an den Standorten Köln, Bologna (IT) und Reggio Emilia (IT)
- Sie zeichnen sich maßgeblich verantwortlich für die Geschäftsentwicklung in Ihrem Gebiet und berichten direkt an die Geschäftsleitung

### **Ihr Profil:**

- Optimaler Weise verfügen Sie über eine langjährige Erfahrung als Außendienstmitarbeiter im Verkauf professioneller Audioprodukte oder Sie verfügen über eine abgeschlossene Ausbildung als Kaufmann mit Grundwissen über Veranstaltungstechnik, sind gelernte Fachkraft oder Meister für Veranstaltungstechnik oder verfügen über eine ähnliche Ausbildung oder Berufserfahrung, vergleichbar mit o.g. Berufen
- Gute Ausdrucksweise, gepflegtes Erscheinungsbild, Ehrgeiz und eine selbständige und zuverlässige Arbeitsweise sind für Sie selbstverständlich
- Sie haben kein Problem mit ständiger Reisetätigkeit innerhalb Ihres Gebietes
- Sie wohnen in Österreich und verfügen über die Möglichkeit ein Home-Office einzurichten
- Sie beherrschen den Umgang mit modernen Kommunikationsmitteln und Microsoft-Office

### **Wir bieten:**

- Starke und wettbewerbsfähige Produkte mit entsprechendem Marketing, After-Sales-Support und Service
- Umfassende Einarbeitung und Unterstützung in Ihrer Tätigkeit
- Sie arbeiten direkt für den Hersteller mit allen Vorteilen die damit zusammenhängen
- Mitarbeit in einem Team von erfahrenen Vertriebsmitarbeitern, Produktmanagern und Ingenieuren
- Neutrales Fahrzeug inkl. privater Nutzung sowie alle erforderlichen Arbeitsmittel wie Smart-Phone, Tablett und Laptop
- Eigene Gestaltungsmöglichkeit Ihres Einkommens durch kombiniertes Festgehalt und Provisionsregelung.

Haben wir Ihr Interesse geweckt ?

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung bevorzugt per e-mail an [arne.deterts@dbtechnologies.de](mailto:arne.deterts@dbtechnologies.de) oder per Post an **dBTechnologies Deutschland GmbH**, z.Hd. Arne Deterts, Hansestr. 85, 51149 Köln.

**dBTechnologies Deutschland GmbH** \* Hansestr. 85 \* 51149 Köln \* [info@dbtechnologies.de](mailto:info@dbtechnologies.de) \* [www.dbtechnologies.de](http://www.dbtechnologies.de) \* [www.rcf.it](http://www.rcf.it)  
Tel.: +49(0)2203-925370 \* [www.dbtechnologies.de](http://www.dbtechnologies.de) \* [www.rcf.it](http://www.rcf.it) \* [www.facebook.com/dBTechnologiesDeutschland](https://www.facebook.com/dBTechnologiesDeutschland)