

# HITACHI

## Inspire the Next

Hitachi ist eines der weltweit führenden Unternehmen der Elektroindustrie. Technische Innovationen für die Zukunft sind für uns die größte Herausforderung. Die Produktpalette unseres Konzerns umfasst über 20.000 Komponenten und Lösungen. Dabei helfen uns mehr als 325.000 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter, internationale Standards kontinuierlich weiterzuentwickeln sowie hochwertige komplexe Komponenten und Systeme zu vertreiben.

Die Hitachi Digital Media Group entwickelt, produziert und verkauft im B2B-Bereich digitale Anzeigergeräte wie Projektoren und interaktive Displays.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir im Raum Süddeutschland einen

### **Sales Account Manager (m/w) Business-to-Business**

#### **Ihre Aufgaben:**

- Verantwortung für den Vertrieb unserer Business-Projektoren, hauptsächlich High-End-Projektoren und Ultra-Kurzstanz-Projektoren
- Betreuung unserer Händler und Endkunden im Bereich Projektionstechnologie
- Unterstützung bei Messen und Meetings sowie europaweite Teilnahme
- Entwicklung von Marketing- und Verkaufsförderungsmaßnahmen
- Erstellung und Durchführung von Produktschulungen bei Ihren Kunden vor Ort,
- sowohl bei Wiederverkäufern als auch bei
- Endkunden
- Unterstützung der ausschreibenden Stelle, der Wiederverkäufer und Nutzer bei Ausschreibungen

- Bekanntmachung und Etablierung unserer Produkte bei den Entscheidern und Planern
- Budgetverantwortung
- wöchentliches Reporting an den Sales Manager

#### **Ihr Profil:**

- technische oder kaufmännische Ausbildung bzw. ein technisches oder betriebswirtschaftliches Studium
- ausgeprägte Technikaffinität und fundierte Kenntnisse im Bereich Medientechnik
- Erfahrung im Vertrieb, idealerweise im Bereich Projektoren oder in einer vergleichbaren Produktgruppe
- gutes Englisch in Wort und Schrift
- Routine im Umgang mit Microsoft Office
- hohes Maß an Engagement, Serviceorientierung und Kommunikationsfähigkeit
- Reisebereitschaft (ca. 4 Tage die Woche)

Idealerweise sollte Ihr Wohnort im Süden Deutschlands liegen.

#### **Wir bieten Ihnen:**

Neben einem vielseitigen und eigenverantwortlichen Aufgabengebiet in einem innovativen Markt bieten wir Ihnen ein leistungsbezogenes Gehalt mit attraktiven flexiblen Sozialleistungen sowie einen Firmenwagen auch zur privaten Nutzung.

#### **Haben wir Ihr Interesse geweckt?**

Dann bewerben Sie sich bitte mit Angabe Ihres Gehaltswunsches und frühestmöglichem Eintrittstermin hier über unser Karriereportal.

#### **Hitachi Europe GmbH**

<http://www.hitachi.eu/en/careers>