

SUPER HELD GESUCHT!

VERTRIEBSLEITER M/W/D

Unsere Superhelden bei Nordlite brauchen Verstärkung. Um sie zu unterstützen, brauchst du als Vertriebsleiter für Veranstaltungstechnik nicht unbedingt ein Cape. Du musst auch nicht gegen fiese Schurken und gefährliche Bösewichte kämpfen.

Was wir suchen, ist ein Teamplayer mit Erfahrung, Köpfchen und Herzblut.

Das erwartet dich:

- Leistungsgerechte Bezahlung
- Familiäres Betriebsklima
- Mittelständiges Unternehmen mit mehreren Schwerpunkten im Eventbereich
- Langfristige Perspektive mit Geschäftsanteilen
- Ein Firmenwagen und Firmenhandy
- Übernahme/Mitnahme der bestehenden Altersversorgung
- Jederzeit ein offener Austausch mit den Kollegen
- Hilfe beim Umzug (wenn nötig)
- Flexible Arbeitszeiten
- Ein unbefristeter Anstellungsvertrag
- Guter & kostenloser Kaffee

Deine Aufgaben:

- Planung und Umsetzung technischer Projekte
- Personalführung
- Beratung und Betreuung unserer Kunden
- Schnittstelle zum Kunde
- Vertriebsunterstützende Marketingaktivitäten
- Angebotserstellung
- Umsatz- und Budgetverantwortung für den technischen Bereich
- Gewinnung von neuen nachhaltigen Geschäftsbeziehungen
- Verantwortung für unseren social Media Auftritt

Das setzen wir voraus:

- Mehrjährige Praxis bei der technischen Planung + Durchführung von Events
- Erfahrung bei der Personalführung von Projektleitern
- Vertriebstalent mit ausgeprägtem technischen Verständnis
- Teamfähigkeit
- Spaß am Job und im Umgang mit Kunden
- Ganz viel Humor
- Offene, kommunikative Persönlichkeit mit hoher Eigenmotivation
- Selbstständige und zielorientierte Arbeitsweise
- Hohe Kunden- und Serviceorientierung

Bitte schicke deine Bewerbung an:

NORDLITE Veranstaltungstechnik GmbH
z.H.: Wiebke Glöde-Frahm
Lederstraße 15 b
22525 Hamburg

w.gloede@nordlite.de