



Die **dB**Technologies Deutschland GmbH mit Sitz in Köln ist eine 100%ige Tochter der italienischen RCF Group und mit dem Vertrieb der Produkte RCF und **dB**Technologies in Deutschland, BeNeLux und Österreich betraut.

Die RCF Group ist eines der weltweit führenden Unternehmen für Beschallungssysteme und dank eigener Entwicklung und Herstellung von Schlüsseltechnologien in diesem Markt extrem wettbewerbsstark und häufig technologisch führend.

**dB**Technologies Deutschland GmbH  
Hansestraße 93 · D-51149 Köln

Tel.: +49(0)2203-925370  
info@dbtechnologies.de

www.dbtechnologies.de  
www.rcf.it  
www.facebook.com/  
dBTechnologiesDeutschland

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt

## **Technischer Verkauf im Innendienst**

### **RCF Installed Sound / Commercial Audio / Voice-Alarm (m/w/d)**

#### **Ihre Aufgaben:**

- Sie unterstützen den Vertrieb und unsere Kunden im Produktsegment fest installierter Beschallungssysteme beginnend von der Planungs- und Angebotsphase bis hin zur vollständigen Abwicklung eines Projektes mit allen technischen und kaufmännischen Aspekten.
- Sie bearbeiten Ausschreibungen und Angebotsanfragen
- Sie unterstützen die Kunden in der technischen Anwendung und Ausführung durch eigenes Fachwissen oder mit Hilfe des Produktmanagements und bilden generell die Schnittstelle zwischen Kunde, Vertrieb und anderen Abteilungen
- Unterstützung des Produktmanagements bei der Pflege von Artikeldokumentation und Daten
- Sie berichten direkt an die Geschäftsleitung

#### **Ihr Profil:**

- Mehrjährige Branchen- und Berufserfahrung im Bereich fest installierter Beschallungssysteme, ELA-Technik, Sprachalarmierung oder Fachkraft-/Meister für Veranstaltungstechnik oder vergleichbar.
- Beherrschung von branchenüblicher Software wie EASE oder EASE-Focus sowie CAD von Vorteil
- Abgeschlossenes elektrotechnisches Studium oder vergleichbar von Vorteil
- Teamfähigkeit, Flexibilität und kundenorientiertes Handeln
- Englische Sprache in Wort und Schrift von Vorteil

#### **Wir bieten:**

- Starke und wettbewerbsfähige Produkte mit entsprechendem Marketing und Service
- Sie arbeiten direkt für den Hersteller mit allen Vorteilen die damit zusammenhängen
- Mitarbeit in einem Team von erfahrenen Vertriebsmitarbeitern, Produktmanagern und Ingenieuren

## **Haben wir Ihr Interesse geweckt?**

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung **bevorzugt per e-mail** an [arne.deterts@dbtechnologies.de](mailto:arne.deterts@dbtechnologies.de) oder per Post an **dB**Technologies Deutschland GmbH, z.Hd. Arne Deterts, Hansestr. 93, 51149 Köln.