

Business Development Manager (m/w/x) / Commercial Manager (m/w/x)

**Ihre Aufgabe:**

Sie treiben eigenverantwortlichen Erfolg des Unternehmens voran, in dem Sie Produkte aus den Bereichen Licht / Ton / Video / Rigging im Bereich der Dry Hire Vermietung, Verkauf und Leasing vermarkten. Sie erstellen selbständig Analyse von Marktentwicklungen und Kundenanforderungen. Sie planen innovative Vertriebsstrategien und setzen diese nachhaltig um, treffen Akquisitionsmaßnahmen und suchen neue Kunden. Sie arbeiten von Ihrem Wohnort aus (Homeoffice) und betreuen die Kunden in Ihrer Region.

**Was wir erwarten:**

Sie sind ein Kommunikationstalent, haben eine positive Ausstrahlung und können gut Netzwerken. Gute Branchenkenntnisse und Kontakte in die Veranstaltungsbranche, wie auch eine technische Affinität zur professionellen Veranstaltungstechnik in den Bereichen Licht / Ton / Video / Rigging – oder zumindest in Teilbereichen sind von Vorteil. Durchsetzungsstärke, Verhandlungsgeschick und unternehmerisches Denken sind für Sie selbstverständlich? Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten in Deutsch und Englisch setzen wir voraus.