

# **SALES MANAGER AUßENDIENST (M/W/D) YOUR CHANCE YOUR JOB**

**your beyerdynamic**

Wir suchen ab sofort für den Bereich Sales eine/n Sales Manager - Außendienst (M/W/D)

**THE BEST IS YET TO COME.** Mit unserer professionellen Audiotechnik für Musikmacher und Musikliebhaber begleiten wir die Musik im Pro-Audio und High-End Kopfhörer-Bereich schon sehr lange und sehr erfolgreich über die Bühnen der Welt, durch die Studios der Metropolen bis in die Ohren unserer anspruchsvollen Kunden. Unser Weg dringt mit der Digitalisierung und Globalisierung nun in neue Geschäftsfelder und zu neuen Kunden vor. Unser Sales Management Team sucht zur Verstärkung einen proaktiven erfahrenen Sales Manager. **MAKE LIFE YOUR STAGE.**

## **your responsibilities**

- Erfolgreiche Umsetzung der Vertriebs- und Umsatzwachstumsziele unseres Produktpportfolios für Communication in der Vertriebsregion Nord-Ost Deutschland
- Beobachtung von Trends und Identifizierung neuer Geschäftsbereiche, aktiver Beitrag zu Product Marketing & Product Management
- Ganzheitliche Ausrichtung der regionalen und übergeordneten Pläne für den Vertrieb auf das Portfolio für Kundenlösungen
- Regionale Finanzplanung und kontinuierliche Überwachung der Ergebnisse und Erfolge sowie monatliche Berichterstattung an den Vertriebsleiter
- Der Auf- und Ausbau sowie Erhalt nachhaltiger Kundenbeziehungen im Vertriebskanal bei den ITK und AV Systemhäusern, sowie Entscheidungsträger wie bei Planungsbüros und Geschäftsendkunden
- Stärkung der Markenpräsenz von beyerdynamic im Handel, Beteiligung an unterschiedlichen Messen und kundenspezifischen Werbeveranstaltungen
- Einführung neuer Produkte im Verkaufsgebiet sowie die Vorbereitung und Durchführung kundenspezifischer Marketing-/Werbemaßnahmen
- Ermittlung des Schulungsbedarfs und Durchführung von Produkt- und Anwendungsschulungen für Vertriebspartner und Händler

- Bedarfsermittlung, Steuerung und Nachverfolgung von Angeboten
- Kontinuierliche und detaillierte Analyse der Vertriebs- und Marketingmaßnahmen sowie der Aktivitäten von Wettbewerbern

## **your profile**

- Kaufmännische Ausbildung oder abgeschlossenes Studium im kaufmännischen Bereich
- Gute Marktkenntnisse der Audiobranche, technisches Verständnis von Audioproducten
- Berufserfahrung im Bereich Vertrieb (nachgewiesene Vertriebserfahrung), idealerweise in der Audiobranche
- Überzeugendes Auftreten und professionelle Kommunikationsfähigkeit, gutes Organisations-talent und Problemlösungskompetenz, hohes Maß an Eigeninitiative und Teamfähigkeit
- Erfahrung mit dem Aufbau von Kundenbeziehungen
- Sicherer Umgang mit den MS Office Anwendungen
- Reisebereitschaft
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Interkulturelle Kompetenz

**Wenn Sie sich von der Aufgabe angesprochen fühlen, nehmen Sie bitte mit uns Kontakt auf.**

Ihre Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf, Zeugnisse, Lichtbild, Gehaltvorstellung) erwarten wir gerne.

**beyerdynamic GmbH & Co. KG**

**z.Hd. Frau Ivonne Hess**

**Tel:** +49 7131 617-0

**E-Mail:** bewerbung@beyerdynamic.de

**www.beyerdynamic.com**

**beyerdynamic**